

# Üzleti tervezés tréning

Az üzleti terv segíti a vállalkozásokat eligazodni a változó piaci körülmények között. Az üzleti terv strukturált keretei között a vállalkozás tisztába kerül saját erős és gyenge pontjaival, és ráébred, min múlik a sikere. Az üzleti terv saját célokon felül a banki hitelkérelmek melléklete és a tulajdonosok tájékoztatásának, esetleg befektetők beovásának eszköze lehet.

## KIKNEK AJÁNLJUK?

- ✦ Induló és már működő kis- és középvállalkozások tulajdonosainak, pénzügyekben érintett kollégáinak, vezetőinek
- ✦ Azoknak, akiknek szándékukban áll beruházni, projektbe kezdeni
- ✦ Bárkinek, akit érdekel, mitől működik vagy nem működik egy vállalkozás

## A TRÉNING RÉSZTVEVŐI KÉPESEK LESZNEK

- ✦ Összeállítani saját üzleti tervüket
- ✦ Átlátni, mik a fő erősségeik, amikre építkezhetnek a piacon, és mik a gyenge pontok, amikre vigyázniuk kell
- ✦ Megérteni piacuk működését, és kialakítani az optimális stratégiát
- ✦ Beazonosítani és számszerűsíteni az üzletükre legnagyobb hatást gyakorló piaci és belső eseményeket, folyamatokat, azok irányát és a lehetséges következményeket
- ✦ Megállapítani, hogy pontosan mire megy el a pénz, és hol jobban megfogni
- ✦ Rövid- és középtávú célokat kitűzni és megvalósításukat nyomon követni

## MILYEN MÓDSZERREL DOLGOZUNK?

- ✦ Tréning módszertannal
- ✦ Csoportmunkával
- ✦ Saját (résztevői) tapasztalatokra építve
- ✦ Saját üzleti terv készítésével
- ✦ Konkrét esettanulmányok feldolgozásával

# Üzleti tervezés tréning

## TEMATIKA

- ✦ Mire jó az üzleti terv, az üzleti tervezés? Az üzleti terv fogalma, fejezetei.
- ✦ Piacismeret. A piac fő jellemzői, vállalkozás és a beruházás szempontjából releváns vonatkozások.
- ✦ A vállalkozás bemutatása. Tulajdonosok és menedzsment.
- ✦ A beruházás, projekt bemutatása. Piacképesség, versenyképesség, működőképesség és üzletképesség fogalmai.
- ✦ Marketingterv.
- ✦ Célkitűzés, stratégia, tervezés. Alapstratégiák. Melyik mikor sikeres?
- ✦ SWOT analízis. A vállalkozás sikertényezőinek azonosítása, mérésükre mutatószámok meghatározása.
- ✦ Vállalkozás kockázati faktorainak meghatározása. Kockázatkezelési stratégiák.
- ✦ Pénzügyi és finanszírozási terv.
- ✦ Az üzleti terv összeállítása.

## MOLNÁR ESZTER, VEZETŐ TRÉNER BEMUTATÁSA

- ✦ Okleveles tréner, közgazdász
- ✦ 10 év banki kockázatkezelői és 4 év pénzügyi tanácsadói tapasztalat
- ✦ 6 év oktatási gyakorlat
- ✦ Kiemelt referenciák: a magyar piac több meghatározó pénzintézete

## KAPCSOLAT

Telefon: 20/775-1618  
Web: [www.mandora.hu](http://www.mandora.hu)  
E-mail: [molnar.eszter@mandora.hu](mailto:molnar.eszter@mandora.hu)